

Stepper wurde 1965 gegründet und steht seit Anbeginn für moderne Stanzwerkzeug - Konstruktion, durch Einsatz neuester Spitzentechnologien und der Entwicklung fortschrittlichster Innovationen wie dem **weltweit ersten modular aufgebauten Stanzwerkzeug, dem Hochleistungs-Kombi-Stanzwerkzeug** und der **Stepper-Spezial-Diamant-Beschichtung**. Maximale Qualität in allen Bereichen, mit 60 Jahren Erfahrung bieten wir unseren Kunden eine kompetente Beratung und ein umfassendes Know-how.

Für unseren Firmensitz in Pforzheim suchen wir ab sofort einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Werkzeugbau / Stanztechnik

„Der Vertrieb entscheidet maßgeblich über den Erfolg oder Misserfolg eines Unternehmens,“ sagt eine altbekannte Weisheit.

Wir bei STEPPER haben uns über Jahrzehnte eine Premium-Stellung im Markt für Präzisions-Stanzwerkzeuge erarbeitet. Wir sind gefragt, wenn es um die Technologieführerschaft zu wettbewerbsfähigen Preisen geht.

Bei uns ist der Vertrieb außerordentlich wichtig.

Unsere Vertriebler sind und müssen Unterschiedsspieler sein, kreativ, innovativ, verlässlich und präsent. Bereit für unsere Kunden und den gemeinsamen Projekterfolg einfach mehr zu tun ...als Standard, 08/15 oder ...war schon immer so.

Es gibt hervorragende Positionen, um als Mitläufer Karriere zu machen...

Bei uns im Vertrieb aber nicht!!

Vertrieb bei STEPPER kann nur jemand, der weiß, was einen Unterschiedsspieler in einem mittelständischen, innovationsgetriebenen und technisch ausgerichteten Unternehmen ausmacht! Wissen Sie es?

Ihre Aufgaben:

- Aktive Neukundenakquise im Bereich Präzisions-Stanztechnik
- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Technische Beratung und individuelle Kundenbetreuung entlang des gesamten Vertriebsprozesses
- Angebotserstellung, Auftragsverhandlung und -verfolgung in Zusammenarbeit mit der Technik und Projektleitung
- Identifikation und Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Absatzmärkte
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen und Kundenveranstaltungen



Ihr Profil:

Dynamischer Vertriebler – wichtig ist, dass Sie das glaubwürdig verkörpern.

Wie Sie dazu geworden sind, kann unterschiedliche Lebenswege bedeuten.

- Sei es eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung oder ein Studium, z.B. Wirtschaftsingenieurwesen, entscheidend ist, was Sie heute damit leisten können. Idealerweise verstehen Sie was von Maschinenbau, Werkzeugbau oder der Stanztechnik.
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der metallverarbeitenden Industrie mit nachweislichen Erfolgen
- Fundiertes technisches Verständnis für Werkzeuge, Stanz- und Umformtechnik
- Sicheres, überzeugendes Auftreten und starke Kommunikationsfähigkeiten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Zielorientierung und Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office und idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse und Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit Gestaltungsfreiraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem bodenständigen und professionellen Umfeld
- Eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung mit Zusatzleistungen
- Individuelle Weiterbildung und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive in einem zukunftsorientierten Unternehmen

Sind Sie interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung

**Fritz Stepper GmbH & Co.KG Präzisions-Werkzeuge,
Robert-Bosch-Str. 5, D- 75180 Pforzheim T +49 (0)7231 – 97 33 32, E-Mail: personal@stepper.de**